

質問に対する回答一覧

No.	質問項目	質問内容	回答
1	仕様書 4 (1) サテライトオフィス誘致戦略の策定	敦賀市では2024年3月12日付けで企業誘致戦略アドバイザーが就任したかと思われませんが、誘致戦略の策定は本アドバイザーと役割が重なる部分が出てくると考えられます。本事業において企業誘致戦略アドバイザーとの関わりはどのようにお考えでしょうか。	2者の関わりあいについては、企業誘致戦略アドバイザーのアドバイスと、本業務による成果を相互補完しながら、サテライトオフィス誘致を図っていきたく考えています。 具体的には、企業誘致戦略アドバイザーには、本市の強み、弱み等を整理いただいた上で、地方への進出を考えている幅広い企業に対して本市のPRを行っていただいています。 一方、本業務受託者におかれては、強み、弱みに加え、本市が有する地域課題等からサテライトオフィス誘致戦略を策定いただいたうえで、本市への進出可能性が高いと思われる企業を受託者のノウハウ及びデータベースから抽出し、プロモーションを含めた誘致を行っていただくこととしており、アドバイザーと比較して、ターゲットを絞ったより深い誘致活動を期待しています。
2	募集要項 7 審査及び選定方針 (1) 審査方針	敦賀市サテライトオフィス誘致支援業務プロポーザル審査委員会のメンバー構成を教えてください。	公表は行いません。
3	募集要項 別表 審査項目について	各審査項目ごとの評価点を教えてください。	公表は行いません。
4	仕様書 4 業務内容 (3) イベント出展への支援について	イベントについて「地方進出を検討する企業（概ね100社以上）に向けたプレゼンテーションの機会及びプレゼンテーション聴講企業との商談機会が設けられたイベント」とありますが、1回のイベントで概ね100社以上の企業が集まるイベントを想定されていますか。それとも、複数回のイベントで概ね100社以上に向けてプレゼンテーションすることも想定されていますか。	原則1回のイベントとします。ただし、提案内容に応じて2回までの出展は可能です。なお、参加企業が重複している場合は、それらを除き概ね100社以上の参加を条件とします。
5	仕様書 4 業務内容 (3) イベント出展への支援について	イベントは、オンラインで開催されるイベントも含まれますか。	お見込みのとおりです。
6	仕様書 4 業務内容 (3) イベント出展への支援について	イベントにおいて「プレゼンテーション聴講企業との商談機会」が想定されていますが、こちらは何社と商談を行うという目標値は設定されていますか。	目標値の設定はありませんが、10社程度との商談を想定しています。
7	仕様書 4 業務内容 (3) イベント出展への支援について	「出展までの支援及び出展後のフォローを行うこと。」とありますが、出展までの支援及び出展後のフォローは、それぞれ具体的にどのようなことを想定されていますか。また、出展中の支援は含まれないという理解でよいですか。	出展までの支援については、仕様書 4 (2) にて作成した資料を踏まえたプレゼンテーションの助言・指導、出展後のフォローは、参加企業との商談に対する適切な助言・指導を想定しています。 また、出展中の支援は条件としていませんが、必要に応じて効果的な提案を期待します。
8	仕様書 4 業務内容 (3) イベント出展への支援について	「参加企業リスト及びアンケート結果の提供を受けられることを条件とする。」とありますが、仕様書に記載されたようなイベントの主催者ではない場合、当該情報の提供について事前に確認することが困難ですが、その場合は本事業への参加資格を満たさないとことになりませんか。	ご質問の内容をもって直ちに参加資格を満たさないこととはしません。 ただし、「参加企業リスト及びアンケート結果の提供を受けられることを条件とする。」の記載は、継続的かつ効果的な活動の参考とするため、参加企業の傾向を把握し、当市に対する意見・感想を広く収集することを目的としているため、目的の達成に資すると判断できる同程度かつ具体的な代替案を求めます。